UNIVERSITATEA TEHNICA
DIN CLUJ-NAPOCA
CENTRUL UNIVERSITAR NORD DIN BAIA MARE

FIŞA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituţia de învăţământ superior	**UNIVERSITATEA TEHNICĂ DIN CLUJ-NAPOCA, CENTRUL UNIVERSITAR NORD DIN BAIA MARE**
1.2 Facultatea	**ŞTIINŢE**
1.3 Departamentul	**ŞTIINŢE ECONOMICE ŞI FIZICĂ**
1.4 Domeniul de studii	**ADMINISTRAREA AFACERILOR**
1.5 Ciclul de studii	**LICENŢĂ**
1.6 Programul de studii	**ECONOMIA FIRMEI**

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	Managementul cumpărării						
2.2 Codul disciplinei	38.00						
2.3 Titularul activităţilor de curs	Conf. univ. dr. Corina Pop Sitar						
2.4 Titularul(ii) activităţilor de aplicaţii	Asistent univ. dr. Bianca Avram						
2.5 Anul de studii	3	2.6 Semestrul	6	2.7 Tipul de evaluare	E	2.8 Regimul disciplinei	DO

3. Timpul total estimat (ore pe semestru ale activităţilor didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.1.1 curs	2	3.1.2 seminar	1
		din care: 3.1.3 laborator		3.1.4 proiect	
3.2 Total ore din planul de învăţământ	32	din care: 3.2.1 curs	28	3.2.2 seminar	14
		din care: 3.2.3 laborator		3.2.3 proiect	

Distribuţia fondului de timp	ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie şi notiţe	20
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate şi pe teren	10
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii şi eseuri	20
Tutoriat	5
Examinări	3
Alte activităţi.....	

3.3 Total ore studiu individual	58
3.4 Total ore pe semestru	100
3.5 Numărul de credite	4

4. Precondiţii (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	•
4.2 de competenţe	•

5. Condiţii (acolo unde este cazul)

5.1. de desfăşurare a cursului	• Sală de curs dotată cu videoproiector, computer, platforma KB
5.2. de desfăşurare a seminarului/laboratorului	• Sală de curs dotată cu videoproiector, computer, platforma KB

6. Competenţele specifice acumulate

Competenţe profesionale	**CUNOȘTINȚE:** • Cunoaşterea terminologiei de specialitate utilizată în Managementul aprovizionării şi desfacerii; • Dobândirea capacităţii de analiză şi interpretare a unor situaţii specifice relaţiilor cu furnizorii firmei; • Cunoaşterea stategiilor de desfacere a produselor
	ABILITĂȚI: • Evaluarea furnizorilor şi adoptarea unei strategii de aprovizionare corespunzătoare • Cunoaşterea strategiilor de desfacere • Calcularea volumului de desfacere optim
Competenţe transversale	• Dezvoltarea abilităţilor de a gândi intreprenorial şi managerial • Utilizarea eficientă a surselor informaţionale şi a resurselor de comunicare şi formare profesională atestată • Aplicarea regulilor de muncă riguroasă şi eficientă, manifestarea unor atitudini responsabile faţă de domeniul ştiinţific si didactic, pentru valorificarea optimă şi creativă a propriului potenţial în situaţii specifice, cu respectarea principiilor şi a normelor de etică profesională Dezvoltarea abilităţilor de a gândi intreprenorial şi managerial

7. Obiectivele disciplinei (reieşind din grila competenţelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	• Consolidarea bazei ştiinţifice a studenţilor în domeniul mangementului aprovizionării şi desfacerii; • Înţelegerea importanţei strategice a managementului aprovizionării pentru manageri • Însuşirea etapelor procesului de aprovizionare • Însuşirea deprinderilor de analiză a credibilităţii agenţilor economici • Stăpânirea tehnicilor de analiză economico-financiară
7.2 Obiectivele specifice	• Însuşirea strategiilor de aprovizionare şi a celor de desfacere • Dezvoltarea capacităţii de analiză şi control a costurilor de aprovizionare • Înţelegerea importanţei diferitelor perspective ale managementului aprovizionării, a scopului şi funcţiilor acestuia

8. Conţinuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observaţii
Definiţia şi etapele managementului aprovizionării	Expunere interactivă	Definirea şi conţinutul managementului aprovizionării Etapele procesului de aprovizionare Tipologia aprovizionării Importanţa strategică a aprovizionării

Particularităţile procesului de aprovizionare al serviciilor	Expunere interactivă	Principalele caracteristici ale serviciilor Particularităţile procesului de aprovizionare al serviciilor
Controlul şi evaluarea performanţelor aprovizionării	Expunere interactivă	Conceptul de control Pre-controlul (prevenirea problemei) Post-controlul Metode de evaluare şi control a performanţelor aprovizionării
Metode moderne de aprovizionare	Expunere interactivă	E-ordering Web-based ERP (Entreprise Resource Planning) E-sourcing E-tendering E-reverse auction E-informing.
Fundamentele teoretice ale managementului desfacerii	Expunere interactivă	Definiţie Concept Activităţi componente
Strategii de desfacere a produselor	Expunere interactivă	Strategii de desfacere a produselor
Indicatori de evaluare a planului şi programelor de desfacere a produselor	Expunere interactivă	Volumul desfacerii Soldul preliminat la inceputul perioadei de gestiune Soldul la sfărşitul perioadei de gestiune

Testarea credibilităţii agenţilor economici	Expunere interactivă	Necesitatea testării credibilităţii agenţilor economici Modalităţi de protecţie faţă de risc Calculul indicelui de bonitate şi a unor indicatori de apreciere a agenţilor economici

Bibliografie:
1. Monczka, R., Handfield, R., Giunipero, L., (2008), Purchasing and Supply Chain Management, South Western College, USA.
2. Pop Sitar, C (2013), Managementul aprovizionării de bunuri şi servicii de susţinere a producţiei, Risoprint, ISBN 978-973-53-0959-6, Cluj Napoca
3. Van Weele, A. J., (2010)Purchasing & Supply Chain Management, 5th edition, Cengage Learning EMEA.

8. 2 Seminar	Metode de predare	Observaţii
Definiţia şi etapele managementului aprovizionării	Studii de caz, problematizare	Etapele procesului de aprovizionare Tipologia aprovizionării Importanţa strategică a aprovizionării
Particularităţile procesului de aprovizionare al serviciilor	Studii de caz, problematizare	Principalele caracteristici ale serviciilor Particularităţile procesului de aprovizionare al serviciilor
Controlul şi evaluarea performanţelor aprovizionării	Studii de caz, problematizare	Pre-controlul (prevenirea problemei) Post-controlul Metode de evaluare şi control a performanţelor aprovizionării Calculul lotului optim de desfacere

Metode moderne de aprovizionare	Studii de caz, problematizare	E-ordering Web-based ERP (Entreprise Resource Planning) E-sourcing E-tendering E-reverse auction E-informing.
Fundamentele teoretice ale managementului desfacerii	Studii de caz, problematizare	Definiţie Concept
Strategii de desfacere a produselor	Studii de caz, problematizare	Strategii de desfacere a produselor
Indicatori de evaluare a planului şi programelor de desfacere a produselor	Studii de caz, problematizare	Volumul desfacerii Soldul preliminat la inceputul perioadei de gestiune Soldul la sfărşitul perioadei de gestiune
Testarea credibilităţii agenţilor economici	Studii de caz, problematizare	Modalităţi de protecţie faţă de risc Calculul indicelui de bonitate şi a unor indicatori de apreciere a agenţilor economici

Bibliografie:

1. Monczka, R., Handfield, R., Giunipero, L., (2008), Purchasing and Supply Chain Management, South Western College, USA.
2. Pop Sitar, C (2013), Managementul aprovizionării de bunuri şi servicii de susţinere a producţiei, Risoprint, ISBN 978-973-53-0959-6, Cluj Napoca
3. Van Weele, A. J., (2010), Purchasing & Supply Chain Management, 5th edition, Cengage Learning EMEA.

8. 3 Laborator	Metode de predare	Observaţii

Bibliografie:

8. 4 Proiect	Metode de predare	Observaţii

Bibliografie:		

9. Coroborarea/validarea conţinuturilor disciplinei cu aşteptările reprezentanţilor comunităţii epistemice, asociaţiilor profesionale şi angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

-

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Aplicarea logică și corectă a noțiunilor însușite	Examen de evaluare	70%
	Explicare logică a rezultatelor obținute		
	Capacitatea de aplica în practică noțiunile însușite		
10.5 Seminar	Prezentarea unor referate pe teme specifice	Evaluare pe parcurs	30%
	Participarea activă la seminarii		
	Calcularea și interpretarea indicatorilor de evaluare a riscului		
10.6 Laborator			
10.7 Proiect			
10.8 Standard minim de performanţă			
Stăpânește la un nivel satisfăcător noțiunile teoretice și practice predate, acesta fiind reflectat într-un minim de 50% din totalul punctelor alocate la examenul scris pentru stabilirea calificativului.			

Data completării	**Titular de curs**	**Titular seminar/laborator/proiect**
__05.09.2025_____	***titlu prenume nume***	***titlu prenume nume***
	Conf. Univ. Dr. Corina Pop Sitar	Conf. Univ. Dr. Corina Pop Sitar_

Data avizării în departament	**Director de departament**
_09.09.2025_____	Conf univ. Dr. Diana Sabina Ighian
	_____