FIŞA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituţia de învăţământ superior	**UNIVERSITATEA TEHNICĂ DIN CLUJ-NAPOCA, CENTRUL UNIVERSITAR NORD BAIA MARE**
1.2 Facultatea	**ŞTIINŢE**
1.3 Departamentul	**ŞTIINŢE ECONOMICE ŞI FIZICĂ**
1.4 Domeniul de studii	**Cibernetică, statistică şi informatică economică**
1.5 Ciclul de studii	**Licenţă**
1.6 Programul de studii / Calificarea	**INFORMATICĂ ECONOMICĂ**
1.7 Forma de învăţământ	**IF**
1.8 Codul disciplinei	31.00

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei				**Dreptul afacerilor**	
2.2 Titularul de curs				**Tohătan Ioan Ştefan** *ioantohatan@yahoo.com*	
2.3 Titularul activităţilor de seminar / laborator / proiect				**Tohătan Ioan Ştefan** *ioantohatan@yahoo.com*	
2.4 Anul de studiu	III	2.5 Semestrul	1	2.6 Tipul de evaluare	E
2.7 Regimul disciplinei	Categoria formativă				DF
	Opționalitate				DOb

3. Timpul total estimate

3.1 Număr de ore pe săptămână	2	din care:	3.2 Curs	1	3.3 Seminar (SF+ST)	1	3.3 Laborator	-	3.3 Proiect	-
3.4 Număr de ore pe semestru	14	din care:	3.5 Curs	14	3.6 Seminar (SF+ST)	14	3.6 Laborator	-	3.6 Proiect	-

3.7 Distribuţia fondului de timp (ore pe semestru) pentru:	
(a) Studiul după manual, suport de curs , bibliografie şi notiţe (AI-activități autoinstruire) +	19 (10+9)
(b) Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platforme electronice de specialitate şi pe teren	15
(c) Pregătire seminarii / laboratoare, **teme**, **referate**, portofolii şi eseuri	10
(d) Tutoriat	10
(e) Examinări	6
(f) Alte activităţi:	0

3.8 Total ore studiu individual (suma (3.7(a)…3.7(f)))	47
3.9 Total ore pe semestru (3.4+3.8)	75
3.10 Numărul de credite	3.0

4. Precondiţii (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	-
4.2 de competenţe	-

5. Condiţii (acolo unde este cazul)

5.1. de desfăşurare a cursului	Platfotmă on-line KB (pentru ore desfășurate în regim on-line).
5.2. de desfăşurare a seminarului / laboratorului / proiectului	Sală de seminar; videoproiector, ecran de proiecție, laptop (în cazul orelor de seminar față în față). Platfotmă on-line KB (pentru ore desfășurate în regim on-line).

6. Competenţele specifice acumulate

Competenţe profesionale	CUNOŞTINŢE: **1.Cunoaştere şi înţelegere** -Însuşirea cunoştinţelor in domeniul dreptului afacerilor constand in cunoaşterea, aprofundarea şi aplicarea noţiunilor specifice acestei ramuri de drept în domeniul economico-financiar. -Aprofundarea cunoştinţelor privitoare la operatiunile comerciale si subiectii acestora , la constituirea, organizarea şi funcţionarea societăţilor comerciale în fiecare dintre formele acestora, precum si a cunostintelor privitoare la fondul de comert si la domeniile conexe acesteia si anume concurenta si protectia juridica a consumatorilor . **2. Explicare şi interpretare** -Constituirea; modificarea; dizolvarea si lichidarea societatilor comerciale; a grupurilor de interes economic ; a societatilor cooperative; opereatunile comerciale desfasurate de catre aceste entitati, operatiuni care constituie fapte de comert. -Determinarea elementelor componente ale fondului de comert; identificarea mijloacelor de concurenta neloiala si a mijloacelor juridice de protectie a drepturilor si intereselor economice ale consumatorilor. **3.Instrumental – aplicative** Consolidarea cunostintelor teoretice si practice privitoare la principiile care guverneaza domeniul dreptului afacerilor si formarea deprinderilor de utilizare in provesul decizional a acestor).
Competenţe transversale	**ABILITĂŢI:** -manifestarea unei atitudini pozitive şi responsabile faţă de domeniul ştiinţific, -cultivarea unui mediu ştiinţific, centrat pe valori şi relaţii democratice, -promovarea unui sistem de valori culturale, morale şi civice, -valorificarea optimă şi creativă a propriului potenţial în activităţile ştiinţifice, -implicarea în dezvoltarea instituţională şi în promovarea inovaţiilor ştiinţifice, - angajarea în relaţii de parteneriat cu alte persoane - instituţii cu responsabilităţi similare, - participarea la propria dezvoltare profesională. -rezolvarea diverselor aplicatii din Caietul de seminarii care sa atraga posibilitatea aplicării in practica a cunoştinţelor dobândite în domeniul dreptului afacerilor.

7. Obiectivele disciplinei (reieşind din grila competenţelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	1.Introducerea studenţilor în problematica ştiinţei dreptului , de cunoaştere a conceptelor şi a limbajului de bază folosit în ştiinţele juridice. 2. Formarea abilităţilor necesare pentru interpretarea conceptelor şi plasarea lor, în cadrul general al dreptului, funcţie de principiile acestuia. 3. Dezvoltarea capacităţii studenţilor de a înţelege şi stăpâni fenomenele juridice, de a aplica metode specifice, în rezolvarea unor situaţii decizional-manageriale.
7.2 Obiectivele specifice	-însușirea noțiunilor de bază cu privire la dreptul afacerilor; -înțelegerea mecanismelor de comerț, în context intern și internațional; -dobândirea cunoștințelor necesare în vederea înființării și organizării unei societăți comerciale; -dobândirea cunoștințelor fundamentale privind instituția insolvenței; -corelarea cunoștințelor teoretice cu abilitatea de a le aplica în practică; -capacitatea de a interpreta legislația în dom

8. Conţinuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observaţii
1- Conceptul dreptului ; Principiile dreptului ; Norma juridică-Definitie si structura Noţiunea de răspundere juridică in afacei. Definirea şi caracterizarea subiecţilor dreptului afacerilor;Determinarea locului in sistemul de drept a disciplinei Dreptul afacerilor ;Principiile care guverneaza dreptul afacerilor;Relatia cu alte ramuri ale dreptului	Prelegere	2h
2. Afacerea: concept şi realităţi moderne; Conceptul de „comerţ"; Actele şi faptele de comerţ - fondul de comerţ ; Elementele componente ale fondului de comert.	Prelegere	2h
3.-Persoana fizica si persoana judidica, subiecţi ai dreptului afacerilor; Obligaţiile profesionale ale comercianţilor;Obligatia de inregistrare in registrul comertului.	Prelegere	2h
4 Societăţile comerciale si grupurile de interes economic ;Elemente specifice ale actului constitutiv a societatilor comerciale si ale grupului de interes economic; Clasificarea şi dobandirea personalitatii juridice a societatii comerciale; Modificarea societăţilor comerciale.	Prelegere	2h
5.-Funcţionarea, administraţia şi controlul gestiunii societăţii comerciale Societăţile comerciale si grupurile de interes economic. Administrarea diferitelor forme societare.	Prelegere	2h
6.- Operatiuni si instrumente juridice utilizate in afaceri.	Prelegere	2h
7.-Teoria obligatiilor; Contractele principale utilizate in afaceri. Elemente generale si comune privind contractele. Conditii de existenta si validitate.	Prelegere	2h
8.- Contractului de vânzare-cumpărare comercială; Contractul de mandat comercial; Contractul de comision; Contractul comercial de agency; ontractul de consignaţie; Contractul de report; Contractul de cont curent; Contractul de gaj comercial ; Contractul de factoring;	Prelegere	2h
9. Contractul de de forfaiting; Contractul de leasing; Contractul de lease-back; Contractul de licenţă pentru brevet de invenţie; Contractul de know-how; Contractul de concesiune exclusivă; Contractul de franchising; Contractul comercial de depozit; Contractul de navlosire; Contractul comercial de consulting şi engineering;Contractul de reexport; contractul comercial de lohn; Contractul de turism;	Prelegere	2h
10.- Concurenţa comercială; Concurenta neloiala; Faptele care constituie concurenţa comercială neloiala;	Prelegere	2h
11.-Protecţia juridică a drepturilor si intereselor economice ale consumatorilor;	Prelegere	2h
12.- Cadrul general privind lichidarea societăţilor comerciale	Prelegere	2h
13.- Procedura reorganizarii judiciare;	Prelegere	2h
14.- Cazurile de aplicare a procedurii falimentului.	Prelegere	2h

Bibliografie curs :

1.R.D.Apan, *Teoria generala a dreptului afacerilor*, Ed.Sfera Cluj Napoca, 2007;
2.R.D.Apan, *Dreptul afacerilor, Caiet de seminarii*, Ed.Sfera Cluj Napoca, 2008;
3.Stanciu D. Cărpenaru, *Drept comercial român*, Ediţia a VII a , revizuită şi completată, Ed. All educaţional, 2007;
4.S. D. Cărpenaru, S. David, C. Predoiu, G. Piperea, *Societăţile comerciale. Reglementare, doctrină, jurisprudenţă*, C.H. Beck, Bucureşti, 2009, Editia a IV a;
5.E. Cârcei, *Societăţile comerciale pe acţiuni*, Ed. All Beck, Bucureşti, 1999;
6.I. Turcu, *Teoria şi practica dreptului comercial român*, vol. I şi II, Ed. Lumina Lex, Bucureşti, 1998;
7..R.D.Apan, Protectia juridica a consumatorilor-Creditul destinat consumului si domeniile conexe, Ed. Sfera, 2007, Cluj Napoca;
8.I.Turcu, *Tratat teoretic si practic de drept comercial*, Ed.C.H.Beck, 2009, vol.I, II si III;
9.O Căpăţână, *Dreptul concurenţei comerciale*, Ed. Lumina Lex, Bucureşti, 1998, Ediţia a II-a;
10.Mircea N. Costin, Corina A. Jefelea, *Societăţile comerciale de persoane*, Ed. Lumina Lex, Bucureşti, 1999;
11.S. Cristea, C. Stoica, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, Bucureşti 2002;
12.Curtea de Apel Cluj, Buletinul Jurisprudentei 2008, Ed. Sfera Juridica, Cluj Napoca, 2008 ;
13.Revista de drept comercial, Serie noua, Colectia 1990-2009, Ed. Lumina Lex, Bucuresti Sectiunea Jurisprudenta,;
14.Revista Dreptul, , Colectia 1990-2013, Uniunea Juristilor din Romania, Bucuresti, sectiunea *Din solutiile instantelor judecatoresti.*
15.Carpenaru, St. D., , *Drept Comercial Român*, Ed. Universul Juridic, Bucuresti, 2007
Carpenaru St. D, David S, Predoiu C., Piperea Gh, *Legea societatilor comerciale. Comentariu pe articole,* Editia a 4-a, Ed. C. H. Beck, Bucuresti, 2009;
16.Leaua Crenguta, *Societati comerciale*, Ed. C. H. Beck, Bucuresti, 2009
17.Costin, N.M., 1996, *Dictionar de drept international al afacerilor*, Ed.Lumina Lex, vol.I,II, Bucuresti
18.Georgescu, I.L., 1994, *Drept Comercial Român*, Lumina Lex Bucuresti
19.Angheni, S., Volonciu, M., Stoica, C., *Drept comercial*, Editura C. H. Beck, Bucureşti 2008
20.Legea 31/1990 – Legea societatilor comerciale
21.Legea nr. 85/2006 – Legea insolventei

8. 2 Seminar	Metode de predare	Observaţii
Studii de caz 1. Conceptul dreptului ; Principiile dreptului ; Norma juridică-Definitie si structura Noţiunea de răspundere juridică in afacei. Definirea şi caracterizarea subiecţilor dreptului afacerilor	Prezentare si studiu de caz.Conversaţii.	2h
Studii de caz 2. Determinarea locului in sistemul de drept a disciplinei Dreptul afacerilor ;Principiile care guverneaza dreptul afacerilor;Relatia cu alte ramuri ale dreptului	Prezentare si studiu de caz.Conversaţii..	2h
Studii de caz 3. Afacerea: concept şi realităţi moderne; Conceptul de „comerţ”; Actele şi faptele de comerţ - fondul de comerţ ; Elementele componente ale fondului de comert	Prezentare si studiu de caz.Conversaţii.	2h
Studii de caz 4. Obligaţiile profesionale ale comercianţilor;Obligatia de inregistrare in registrul comertului; Modificarea societăţilor comerciale	Prezentare si studiu de caz.Conversaţii.	2h
Studii de caz 5. Societăţile comerciale si grupurile de interes economic. Administrarea diferitelor forme societare ;	Prezentare si studiu de caz.Conversaţii.	2h
Studii de caz 6. Elemente specifice ale actului constitutiv a societatilor comerciale si ale grupului de interes economic;	Prezentare si studiu de caz.Conversaţii.	2h
Studii de caz 7. Faptele care constituie concurenţa comercială neloiala; Contractele principale utilizate in afaceri; Cadrul general privind lichidarea societăţilor comerciale; Procedura reorganizarii judiciare; Cazurile de aplicare a procedurii falimentului.	Prezentare si studiu de caz.Conversaţii.	2h

Bibliografie seminar

1.Florescu, Dumitru, Pârvu, Liviu Narcis, *Contractele de comerţ internaţional*, Ed. Universul juridic, Buc., 2009.
2.Apan,R.D., *Dreptul afacerilor, Caiet de seminarii*, Ed.Sfera Cluj Napoca, 2008;
3.Cărpenaru, Stanciu D *Drept comercial român*, Ediţia a VII a , revizuită şi completată, Ed. All educaţional, 2007;
4.Cărpenaru,S.D., S. David, C. Predoiu, G. Piperea, *Societăţile comerciale. Reglementare, doctrină, jurisprudenţă*, C.H. Beck, Bucureşti, 2009, Editia a IV a;
5. Duşcă, Anca Ileana , *Dreptul uniunii privind afacerile*, Ed. Universul juridic, Bucureşti, 2010
6.Tiţa Nicolescu, Gabriel, *Tratat de dreptul afacerilor*, Vol.I. persoanele juridice, Ed. WoltersKluver, Buc., 2010
7.Turcu,I. *Tratat teoretic si practic de drept comercial*, Ed.C.H.Beck, 2009, vol.I, II si III;
8.Căpăţână,O., *Dreptul concurenţei comerciale*, Ed. Lumina Lex, Bucureşti, 1998, Ediţia a II-a;
9.Cristea,S., Stoica,C., *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, Bucureşti 2002;
10.Păun, Ciprian-Adrian, *Dreptul afacerilor. Profesioniştii*, ed. Efes, Cluj-Napoca, 2013.
11.Miff, Angela, Păun, Adrian Ciprian, Oprea, Alina, *Dreptul afacerilor*, Ed.Risoprint, Cluj-Napoca,2009.
12. Cărpenaru, S.D *Tratat de drept comercial*, Ed. Universul Juridic, Bucureşti, 2012.
13.St. D, David S, Predoiu C., Piperea Gh, *Legea societatilor comerciale. Comentariu pe articole,* Editia a 4-a, Ed. C. H. Beck, Bucuresti, 2009;
14.Leaua, Crenguta, *Societati comerciale*, Ed. C. H. Beck, Bucuresti, 2009
15.Angheni, S., Volonciu, M., Stoica, C., *Drept comercial*, Editura C. H. Beck, Bucureşti 2008
16.Legea 31/1990 –,republicata, Legea societatilor comerciale
17.Legea nr. 85/2006 – Legea insolventei
18.Codul civil intrat în vigoare la 01.11.2011

9. Coroborarea conţinuturilor disciplinei cu aşteptările reprezentanţilor comunităţii epistemice, asociaţiilor profesionale şi angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului MG IFR

Conţinutul disciplinei este în concordanţă cu ceea ce se face în alte centre universitare din ţară şi din străinătate, cu Planul de învățământ trimestrial, al anului universitar, cu PI de la forma zi a specializării acreditate Management și conform cu standardele ARACIS. Tematica disciplinei, este importantă pentru dobândirea cunoştinţelor necesare ocupaţiilor posibile, de pe piaţa muncii.

10. Evaluare

Activitatea	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.1. SF (SF)	Participarea cu întrebări, comentarii, sugestii de analiză.		20
10.2. ST (ST)	Realizarea corectă a minimum 50% din temele de control (ST/TC)		20
10.3. Evaluare finală	Examen. Test grila complex.		60
10.4. Modalitate de notare. Note întregi, 1-10.			
10.5. Standarde de performanță. Minim 50% în evaluarea finală			

Data completării:	Titulari	Titlu Prenume NUME	Semnătura
03.09.2025	Curs-AI	**Lect.univ.dr. Tohătan Ioan Ștefan**	
	Seminarii (S)	**Lect.univ.dr. Tohătan Ana Maria**	

Data avizării în Consiliul Departamentului

09.09.2025

Director Departament
Conf. dr. ec. IGHIAN Diana Sabina

Data aprobării în Consiliul Facultății de Științe

19.09.2025

Decan,
Conf. univ. dr. MARIAN Monica